

**Тезисы на тему «Основные предпосылки для превращения Ближнего Востока в  
основного экспортёра водорода в Европу»**

1. В 2020 году Европейская комиссия опубликовала стратегию, направленную на поэтапное создание водородной экосистемы. Её цель – увеличить долю водорода с 2% до 13-14% к 2050 году.

2. В национальной стратегии Германии заявлено о финансировании проектов по развитию экологически чистого водорода в размере 9 млрд евро. 7 млрд планируется оставить в обороте немецкого рынка, а 2 млрд для стимулирования проектов в Северной Африке (Марокко) и Украине для налаживания партнёрства между странами.

Германия осознаёт, что производство зелёного водорода будет более эффективным и прибыльным за пределами Европы. Преобразование водорода происходит при помощи процесса электролиза. Для него необходимо достаточное количество воды, чистой электроэнергии и свободная территория для размещения инфраструктуры. Евросоюз также подтвердил, что он не будет в состоянии поставлять достаточное количество водорода для преобразования энергии из-за высокой плотности населения.

3. Другая причина, по которой Европа не может самостоятельно закрывать свои потребности в этой сфере, - количество сырья. Европа всегда зависела от импорта. И здесь в игру вступает Большой Ближний Восток. Регион обладает возможностями создать множество систем по производству возобновляемой энергии. Предполагается, что этого будет достаточно для того, чтобы решить будущие проблемы Европы в этой сфере.

4. По словам генерального директора Uniper, Акселя Витфельда, в ближайшие несколько лет около 50% водорода в Европе будет импортировано. В случае Германии эта цифра даже выше – 75%.

5. На Ближнем Востоке также существует тренд на производство очищенного водорода. В регионе есть существенные преимущества, которые и определяют его лидерство на международном рынке:

- доступность финансирования (поступление большого объёма инвестиций в проекты в области экологически чистой энергетики);
- география (удобное расположение между Европой и Азией, позволяющее не только экономить на транспортировке, но и отслеживать и закрывать потребности обоих регионов);
- существующие проекты (на территории Ближнего Востока уже развёрнуты проекты по производству экологически чистого водорода, которые заключили контракты с рядом европейских стран).

Таким образом, в обоих регионах – в Европе и на Ближнем Востоке – сложились все условия для благоприятного сотрудничества в будущем. Кроме того, ближневосточный регион уже бросает вызов австралийским производителям, так как он обладает достаточным количеством ресурсов для того, чтобы удовлетворять потребности Восточной Азии. Предполагается, что к 2050 году доход стран ССАГПЗ от поставок водорода может достигать 100 млрд долларов США. Этот факт также говорит в пользу того, что именно Ближний Восток в скором времени станет основным экспортёром водорода в Европу.